



*Towarzystwa
Biznesowe*

**ZAPROSZENIE
do
Towarzystwa
Biznesowego
w SZCZECINIE**

**Wtorek o 7:00 rano
Secesja Cafe**



Gnyszka
Fundraising
Advisors



*Towarzystwa
Biznesowe*



Towarzystwa
Biznesowe



Towarzystwa Biznesowe to klub networkingowy skupiający przedsiębiorców, menedżerów i freelancerów wszelkich branż.

Pierwszym celem istnienia Towarzystwa jest zwiększenie obrotów firm jego członków poprzez równoległy rozwój ich kapitału społecznego.

Misję Towarzystwa streszczają trzy pojęcia:

Wartości + Biznes + Networking



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Wartości + *Biznes* + *Networking*



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Wartości – w Towarzystwach Biznesowych jesteśmy świadomi tego, że największym motorem ludzkiego działania są **wartości**. Dlatego też wybraliśmy **najszlachetniejsze** z nich, jako nasze własne.

Choć nie jesteśmy instytucją wyznaniową, wśród nich poczesne miejsce zajmują wartości i ideały **chrześcijańskie**.

Dlatego też na nasze spotkania zapraszamy regularnie przedstawicieli fundacji, **dzieł miłosierdzia** oraz innych NGO'sów, by opowiedzieli nam o swojej pracy. Podczas spotkań kilka minut poświęcamy na inspirującą lekturę **klasyki duchowości**, o tematyce ściśle związanej z aktywnością zawodową i biznesową.

Wartości w biznesie? Tak!
Promujemy uczciwy i profesjonalny
biznes.
Nie albo-albo...



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

*Wartości + **Biznes** + Networking*



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Biznes – głównym celem naszych spotkań jest wzrost obrotów naszych firm.

Od początku 2010 r. członkowie TB wydali ponad 500 rekomendacji!

W pierwszym rzędzie spotykamy się po to, by dzięki networkingowi pozyskać **nowe kontrakty**.

Na tym jednak nie koniec. Dzięki Towarzystwu mamy możliwość **rozwoju własnych umiejętności szczegółowych**.

❖ cotygodniowe prelekcje **ekspertów** różnych dziedzin, przepływ wiedzy od innych członków (TB – Warszawa, Katowice, Kraków, Szczecin), konferencje branżowe, sesje pracy.

❖ oraz **ogólnobiznesowych**: autoprezentacja, sprzedaż, negocjacje, PR, praca zespołowa, zarządzanie, tworzenie marki, zarządzanie sobą w czasie, ewaluacja strategii etc.



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

*Wartości + Biznes + **Networking***



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Networking – to sztuka tworzenia sieci osób życzliwych, dzięki której możliwy jest wspólny wzrost wszelkich form kapitału od **kulturowego**, przez **społeczny**, aż po **finansowy**.

Obcowanie z innymi profesjonalistami pociąga i motywuje do **samoskonalenia**... nowe kontakty w innych branżach pozwalają nie tylko na bezpośrednie **pozyskanie nowych kontraktów**... ale i na łatwiejszą **penetrację rynku** w poszukiwaniu zleceń, bądź wykonawców.

Networking to równoczesny **wszechstronny rozwój**, możliwość służenia innym oraz korzyści z pomocy Członków Towarzystwa.

Aktualnie spotykamy się w Warszawie i Katowicach.



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Gnyszka
Fundraising
Advisors



*Towarzystwa
Biznesowe*

-Kto za nimi stoi?



Towarzystwa
Biznesowe



Maciej Gnyszka



Łukasz Zając

Marka Towarzystw Biznesowych należy do **Gnyszka Fundraising Advisors**, firmy założonej przez Macieja Gnyszkę.

Jesteśmy grupą fundraiserów, których celem jest profesjonalna pomoc organizacjom pozarządowym w uzyskiwaniu **stabilności organizacyjnej i finansowej**. Nie wierzymy w to, że instytucje państwowe tworzą kapitał społeczny – wręcz przeciwnie, tę cechę przypisujemy **oddolnym działaniom obywateli**.

Wspieramy rozwój: Fundacji Narodowego Dnia Życia, Fundacji Poza Horyzonty, Portalu Kresy, Instytutu Globalizacji, portalu dobroczynosc.com i innych.



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Towarzystwa Biznesowe tworzymy od początku 2010 roku. **Pierwsze powstało w Warszawie, kolejne w Katowicach.**

Chcemy, by dzięki Towarzystwom przedsiębiorstwa ludzi, którzy podzielają nasze wartości były jak najbardziej dochodowe. To umożliwi przecież realizację naszych ideałów – ponieważ misja kończy się tam, gdzie kończą się pieniądze...

Jednak mimo iż jest ważna, filantropia nie stanowi dla nas w tym projekcie ani głównego, ani obligatoryjnego celu – przede wszystkim chodzi o rozwój naszych przedsiębiorstw.



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Towarzystwo Biznesowe *– jak to wygląda?*

OTWARCIE W SZCZECINIE

www.towarzystwobiznesowe.pl



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwo
Biznesowe
Szczecińskie



Towarzystwa
Biznesowe

Spotkania Towarzystw Biznesowych odbywają się co wtorek o godz. 7:00 rano, w centrum Szczecina.

Dzięki współpracy z „Secesja Cafe”, spotkania mają miejsce przy Alei Jana Pawła II 19/1. W pobliżu są miejsca parkingowe.



Towarzystwo
Biznesowe
Szczecińskie



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Każde spotkanie Towarzystwa ma tę samą, **sztywną agendę**, w skład której wchodzi następujące elementy:

Rozpoczęcie: **7:00 rano**

1. Powitanie
2. Lektura duchowa
3. I sesja networkingowa: szkolenie
4. II sesja networkingowa: autoprezentacja, wymiana rekomendacji, szukanie kontraktów
5. Przejście do kuluarów

Sesje szkoleniowe prowadzą zarówno zaproszeni eksperci, jak i Członkowie Towarzystwa. W czasie spotkań jest śniadanie.

Każde spotkanie kończy się o godz. **8:15**.



Gnyaska
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Towarzystwo Biznesowe ***- ile to kosztuje?***



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Członkostwo w Towarzystwie możliwe jest po opłaceniu jedynie **rocznego abonamentu** w wysokości **1500 zł** (bez VAT) oraz **każdorazowo śniadania**, które kosztuje **25 zł/os.**

„Jedynie”, gdyż zazwyczaj członkostwo w klubach networkingowych kosztuje kilkaset złotych wpisowego, oraz 2000 zł abonamentu, plus opłata za śniadanie...

Towarzystwo Biznesowe wystawia swoim członkom **faktury VAT** na abonament.

Płatność dokonywana jest po **pozytywnej rekrutacji**, tj. weryfikacji danych wpisanych w ankiecie rekrutacyjnej.



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

*Gdzie
dowiem się **więcej?***

*Jak mogę zostać
Członkiem Towarzystwa?*



Gyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Decyzję o uczestnictwie można podjąć w dowolnej chwili. Jednak najlepiej zrobić to niedługo po spotkaniu otwartym.

Każdy zaproszony ma prawo do bycia dwukrotnie na spotkaniu. Następnie prosimy o wyrażenie woli przyłączenia się lub rezygnacji ze spotkań. Idea Towarzystw promuje pracę w stabilnej i zaufanej grupie firm.

W grupie networkingowej może być tylko **jeden przedstawiciel danej branży.**

Po pierwszym spotkaniu otwartym **nowi członkowie** będą dokooptowywani jedynie na drodze rekomendacji przez innych Członków, bądź Zarząd.

Spotkanie otwarte w Szczecinie. Prosimy o kontakt z:

ŁUKASZEM ZAJĄCEM

l.zajac@towarzystwobiznesowe.pl



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Towarzystwa
Biznesowe

Do zobaczenia w Secesja Cafe!

Kontakt:
Networker TB Szczecińskiego

ŁUKASZ ZAJĄC
tel. 508 224 763
l.zajac@towarzystwobiznesowe.pl

Potwierdzenie chęci udziału w spotkaniu otwartym:

1. Proszę przesłać e-mail z informacją o przybyciu;
 2. Następnie dokonać przedpłaty na konto:
49 1140 2004 0000 3102 6481 8453, tytułem „spotkanie TBSz + data”;
- Potwierdzenie zgłoszenia jest równoznaczne z deklaracją pokrycia opłaty za zamówione śniadanie w wysokości 25 zł.
3. Zabrać plik wizytówek i zaprosić znajome firmy :-)



Biznes to rozmowy... proponuję zatem osobiste spotkanie w uzgodnionym terminie przed spotkaniem otwartym.



Gnyszka
Fundraising
Advisors



Aktualności, relacje, opinie



Towarzystwa
Biznesowe

Networking... a jaki sposób?

Każdy z nas posiada ok. 100–150 tzw. kontaktów funkcjonalnych. Z tymi osobami możemy współpracować, znamy je, są nam życzliwe.

Na spotkaniach uczymy się dzielić swoimi kontaktami, aby każdy z Państwa mógł mieć dostęp do innych ludzi – na zasadzie rekomendacji – i jednocześnie sam był „ambasadorem” innej firmy czy usługi reprezentowanej w Towarzystwach Biznesowych oraz wśród znajomych firm.

Zakładając, iż każde Towarzystwo Biznesowe składać się będzie maksymalnie z 30 członków, dzięki członkostwu każdy wzbogaci swoją sieć kontaktów o 29 nowych sieci należących do partnerów networkingowych. Oznacza to **ponad 4000 nowych osób** – potencjalnych odbiorców, bądź wystawców rekomendacji... każda z tych osób dysponuje bowiem własną siecią kontaktów!



Gnyszka
Fundraising
Advisors